

KT 2025년 2분기 실적발표

2025. 8. | Investor Relations



Disclaimer

본 자료는 2025년 2분기, 외부 감사인 검토 전, K-IFRS 기준으로 작성된 (주) KT(이하 “당사”) 추정 재무실적 및 영업성과에 대한 내용을 포함하고 있습니다. 확정된 과거자료 이외의 모든 재무 및 경영성과와 관련된 자료는 추정자료이므로 향후 변경될 수 있음을 알려드립니다. 따라서, 당사는 본 자료에 서술된 재무 및 영업실적의 정확성과 완벽성에 대해서 암묵적으로든 또는 명시적으로든 보장할 수 없습니다.

또한, 본 자료에 서술된 내용이 당사의 실제 실적과 차이가 있을 수 있습니다. 당사는 본 자료의 작성일 현재의 사실만을 기술한 것이며, 향후 변경되는 사항이나 새로운 정보와 관련된 자료를 현행화할 책임은 없습니다.

본 자료와 관련하여 추가적인 문의사항이 있으시면 당사 IR팀으로 문의 바랍니다.

Tel: +82-70-4193-4036 (IR 대표번호)

Contents

1 2Q25 Highlights

2 Corporate Value-Up Plan

3 Business Overview

4 Appendix

2-1 2Q25 Highlights

재무 실적

통신 본업과 그룹 핵심 포트폴리오 성장, 분양이익* 반영으로 큰 폭 성장

연결 매출 7조 4,274억원 (YoY +13.5%)
 영업이익 1조 148억원 (YoY +105.4%)

별도 매출 4조 7,728억원 (YoY +4.9%)
 영업이익 4,687억원 (YoY +30.6%)

* 광진구 롯데이스트폴 아파트

주주 환원

2분기 배당¹ 주당 배당금 600원
 (YoY +20%)

자사주 매입² 2,500억원
 (기업가치 제고계획 이행)

배당제도 개선 先 배당금 확인,
 後 기준일 설정(2Q~)

1)배당기준일: '25.7.30, 2)'25.8.13 매입완료 예정, 소각시점은 외국인 한도 고려하여 추후 결정

경영 전략

AICT 기업으로의 전환

Full AI 라인업 확보
 독자모델만:음2.0/ 오픈모델Llama / MS 협업모델

AI/IT 사업 중심 성장 지속
 대기업 및 IT기업 대상 수주 확보

지니TV AI Agent 도입
 MS Azure OpenAI 기반 LLM³ 적용

MS 협력 기반 상품 경쟁력 강화
 ACC⁴ 적용한 SPC⁵, 한국적 AI 하반기 출시 예정

3)Large Language Model(초거대언어모델), 4)Azure Confidential Computing(기밀컴퓨팅 기술), 5)Secure Public Cloud

Contents

1 2Q25 Highlights

2 Corporate Value-Up Plan

3 Business Overview

4 Appendix

2-1 2028년 중장기 목표 및 달성방안

AICT Company kt

중장기 목표

연결 ROE 9% ~ 10%

달성 방안

'23년 대비 AI/IT 매출 비중 3배 성장

연결 영업이익률 9%

비핵심 자산 유동화

누적 1조원 자사주 매입/소각

『AICT 기업으로 사업구조 전환』

『수익성 제고』

『자본배치 재원 확대』

『추가 자사주 매입/소각』

AICT를 활용한 본업 혁신
최고 수준의 AI·클라우드 역량 확보

저수익 사업 합리화 등으로
영업이익 개선

유휴 부동산, 비핵심 투자자산 등
자산 유동화를 통한 재원 확충

기본 주주환원 이외
자본효율화 관점의 자본배치

전략 방향

AICT를 활용한 본업 혁신 통신, 미디어, 네트워크, IT, B2B AX 성장 AI Transformation 및 경영체계 구조적 혁신

2-2 수익성 제고

구조적 수익성 개선을 위한 저수익·한계사업 합리화 추진

저수익·한계사업 합리화

합리화

성장 이익개선 한계·핵심 역량 부재

헬스케어, 물류솔루션, 태양광 구축 등

20개 사업 합리화

수익성 개선

원가구조 개선 가능성·성장성 보유

스마트시티, AICC 구축형, C-ITS 등

9개 사업 수익구조 개선

‘25년 이익개선 효과
500억원 이상

2-3 자산 효율화

재무적·전략적 효용을 고려한 포트폴리오 최적화

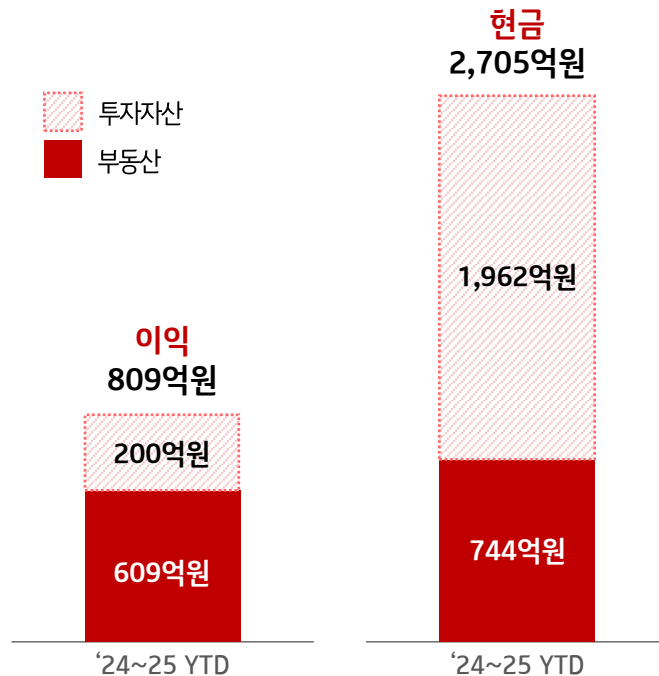
자산 효율화

투자자산

- 8개 매도가능증권 매각
 - 웹케시, 파두, 비즈플레이, 엔젠바이오 등
- 5개 그룹사 매각
 - 이니텍, 플레이디, 롤랩, KT VH, 주스
- 2개 그룹사 합병
 - kt NexR - KT, kt 서비스 남부 - kt 링커스

부동산

- 유희 부동산 매각/개발
 - 보유가치가 낮은 한계자산



*투자자산/부동산 매각이익/현금흐름은 연결 기준

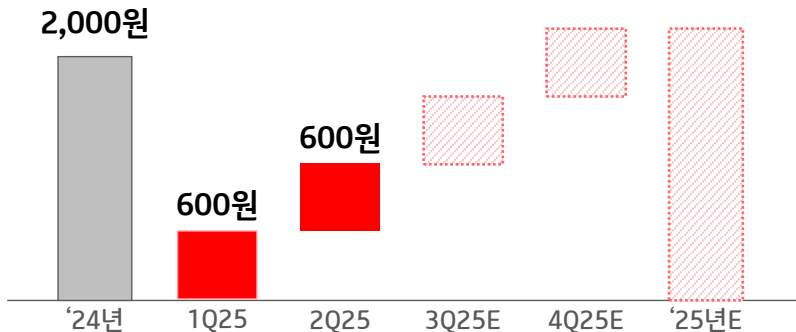
2-4 주주환원

2분기 배당금 600원으로 전년 동기 대비 20% 상향 결정, '25년 2~8월 2,500억원 규모 자사주 매입 완료^{8/13}

2Q25 배당

2Q25 분기배당 YoY +20%
주당 배당금 600원 지급

주당 배당금



자사주 매입

'28년 누적 1조원 중 '25년 2,500억원 자사주 매입 완료^{8/13}

'25년 2~8월 신탁계약 통한 자사주 매입 완료
외국인 지분한도 여유 발생 시점에 소각 예정

배당제도 개선

先 배당금 확인, 後 배당기준일 결정 시행

'25.7.15 2분기 배당 결정
'25.7.30 배당기준일

Contents

1 2Q25 Highlights

2 Corporate Value-Up Plan

3 Business Overview

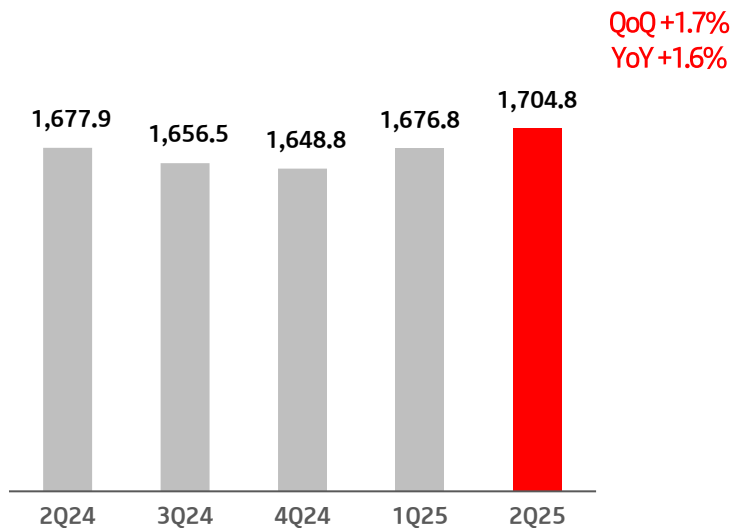
4 Appendix

3-1 KT - 무선

5G 보급률(79.5%) 확대 및 번호이동 가입자 증가로 무선 서비스매출 YoY +1.6% 증가

2Q25 실적

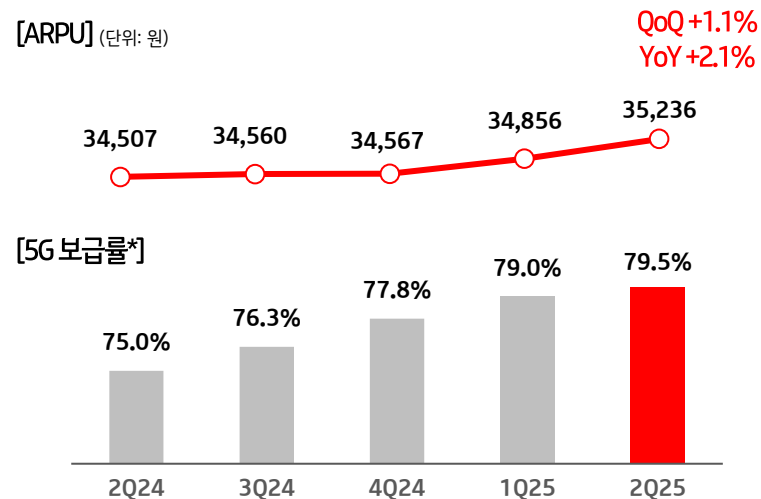
서비스매출 (단위: 십억원)



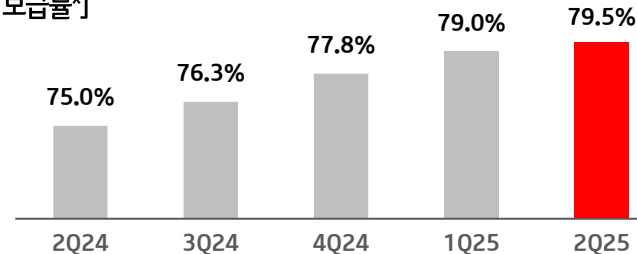
Highlights

5G 보급률 및 ARPU

[ARPU] (단위: 원)



[5G 보급률*]



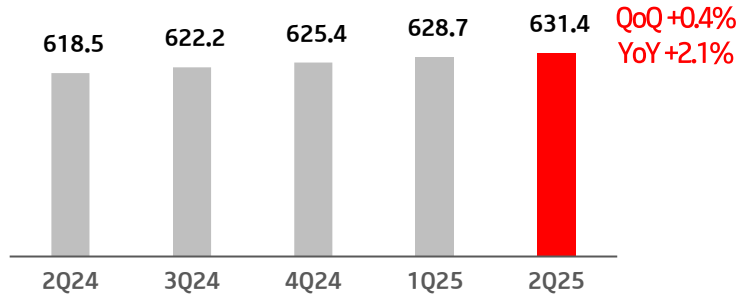
* (5G 휴대폰 가입자) / (MNO 휴대폰 가입자)

3-2 KT - 유선

(인터넷) 통신사 최초 인터넷 천만 가입자 돌파('25.5), GiGA 인터넷 가입자 증가 및 부가서비스 확대로 매출 YoY +2.1% 증가
(미디어) IPTV 가입자 순증 및 프리미엄 요금제 확대로 매출 YoY +0.8% 증가

인터넷

매출 (단위: 십억원)



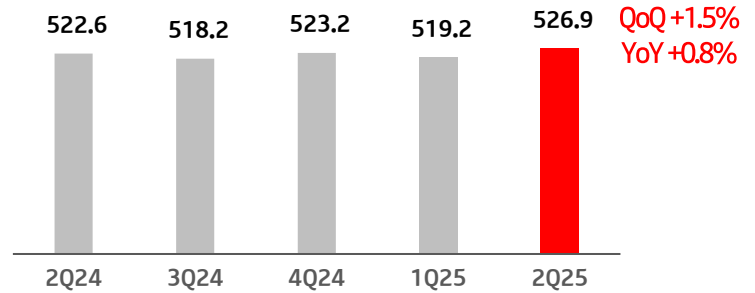
가입자 (단위: 천명)

	2024	3Q24	4Q24	1Q25	2Q25	YoY
전체	9,899	9,928	9,956	9,984	10,073	1.8%
GiGA 비중*	68.7%	68.9%	69.2%	69.4%	69.7%	1.0%p

* 유지기준 (GiGA 유지 가입자) / (인터넷 전체 가입자)

미디어

매출 (단위: 십억원)



가입자 (단위: 천명)

	2024	3Q24	4Q24	1Q25	2Q25	YoY
전체	9,423	9,440	9,449	9,438	9,490	0.7%
16.5K↑ 비중*	31.8%	32.2%	32.5%	32.8%	33.4%	1.6%p

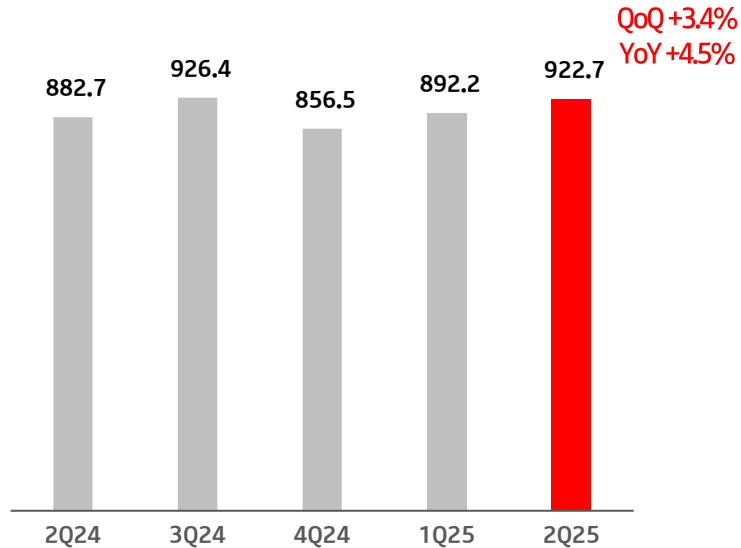
* 유지기준 (16.5K ↑ 유지 가입자) / (IPTV Mass 가입자)

3-3 KT - 기업서비스

저수익사업 합리화 지속되나, 기업통신 및 AI/IT 사업의 고른 성장으로 매출 YoY +4.5% 증가

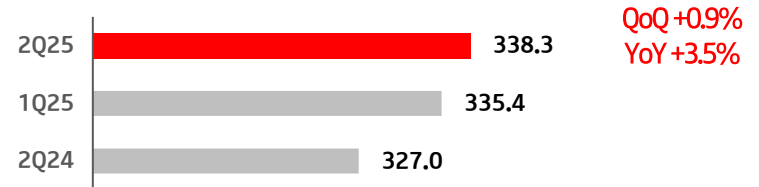
2Q25 실적

■ 매출 (단위: 십억원)



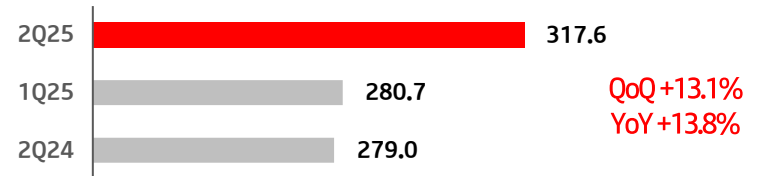
Highlights

■ 기업인터넷/데이터 매출 (단위: 십억원)



※ 기업인터넷/데이터 : 전용회선, Kornet, VPN, 글로벌데이터

■ AI/IT 매출 (단위: 십억원)



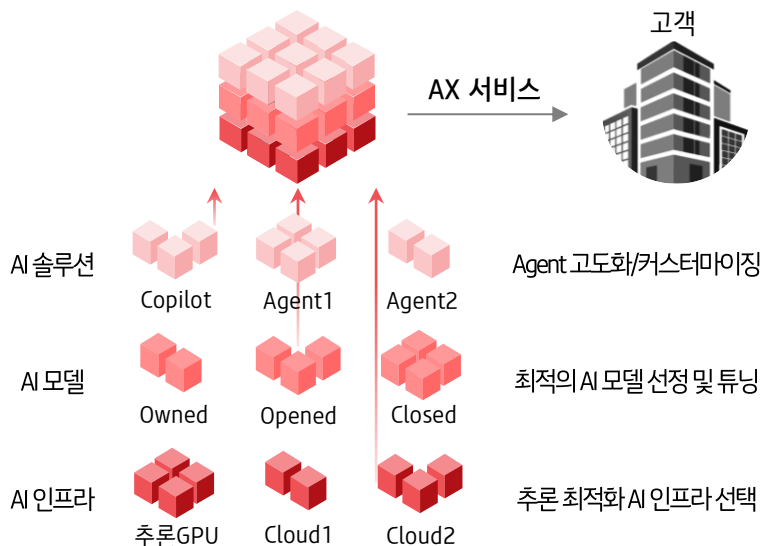
※ AI/IT: AICC, IoT, Multi Hybrid Cloud, 스마트모빌리티 등 AI/DX 플랫폼 기반

3-4 KT - AI 전략

대기업 및 IT기업 대상 대형 수주, 대법원 및 경기도청 등 공공분야 수주 확보로 성장 기반 구축
 독자모델, 오픈모델, MS 협업모델 기반 Full AI 라인업 구축으로 고객별 최적화된 서비스 제공

AI 전략

기업·산업별 요구에 최적화된 AX 서비스 제공



AX 사업 본격화

2Q25 성과

- 대기업 및 IT 기업 대상 대형 수주 확보
- 믿:음 2.0 기반 공공분야 수주 확보: 대법원/경기도청/수자원공사

신규 출시 라인업

- Full AI 라인업: 독자모델만:음2.0/ 오픈모델Llama / MS 협업모델GPT K
- 지니TV AI Agent 도입: MS Azure OpenAI 기반 LLM 적용

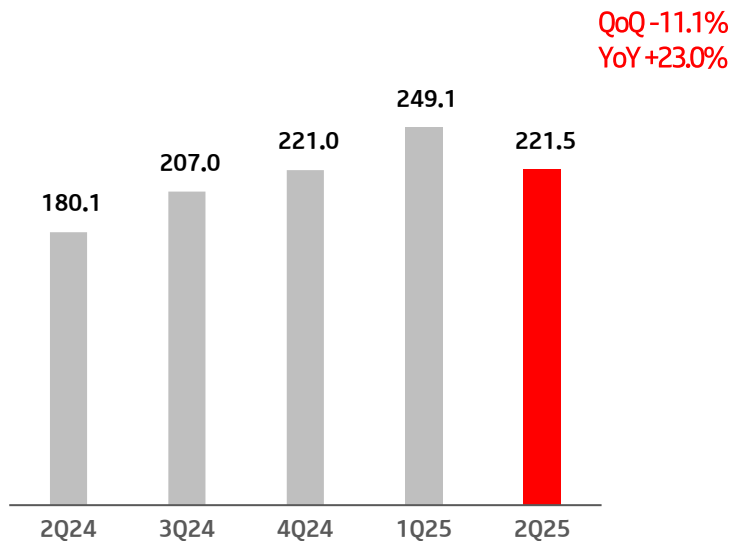
- '25.1월 ○ 전략고객 30개사 및 공공 고객 대상 Azure, M365 등 마케팅 착수
- '25.3월 ○ AX Delivery Center 출범
- '25.6월 ○ KT-MS 공동 영업컨설팅/설계/운영 본격화 Palantir 파트너십 계약 체결
- '25.2H ○ **한국적 AI 모델(GPT K, 가칭) 출시**
KT Secure Public Cloud 출시^{Azure Confidential Computing 적용}

3-5 kt cloud

글로벌 고객의 DC 이용률 확대 및 구축형 사업(Design&Build) 매출 증가로 YoY +23.0% 성장

2Q25 실적

■ 매출 (단위: 십억원)



Highlights

■ 주요 성과

DC

- 글로벌 고객사 중심 운용수익 지속 증가
- DC 인프라 구축사업 공정률에 따라 매출화 지속 (가산 등)

Cloud

- 공공 분야 수주 확대로 매출 성장

■ DC 용량 ('25년 2분기말 기준)

구분	수도권	비수도권
DC개수 (CDC포함)	목동, 용산 등 7개소	김해, 송정 등 9개소

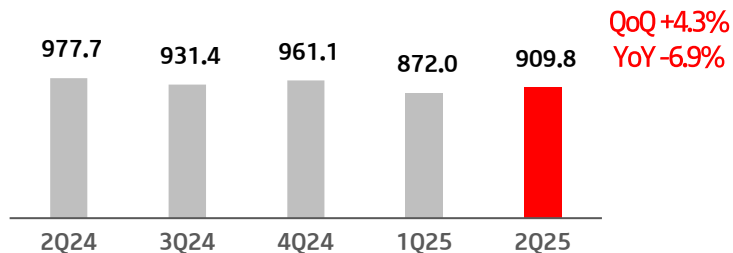
3-6 금융

(BC카드) 카드, 대출 등 자체사업 실적 개선과 안전자산 중심 포트폴리오 건전화로 수익성 방어
(케이뱅크) 신용손실 손상차손 감소 및 NPL채권 매각이익 증가로 영업이익 대폭 개선

BC카드

- 경기침체로 인한 매입액 감소로 매출 하락
 - 2Q25 매출 9,098억원(QoQ +4.3%, YoY -6.9%)
- 매입액 감소에도 자체사업대출/카드 이익 개선으로 수익성 방어
 - 2Q25 영업이익 461억원(QoQ +28.9%, YoY -0.9%)

BC카드 매출 (단위: 십억원)



케이뱅크

- VASP¹ 운용수익 감소에도 NPL채권² 매각으로 실적 개선
 - 2Q25 영업이익 698억원(QoQ +346.7%, YoY +98.2%)
- IPO 재추진 결정
 - 구체적인 시기 확정 시 시장과 소통 예정

1)Virtual Asset Service Provider, 2)Non Performing Loan(부실채권)

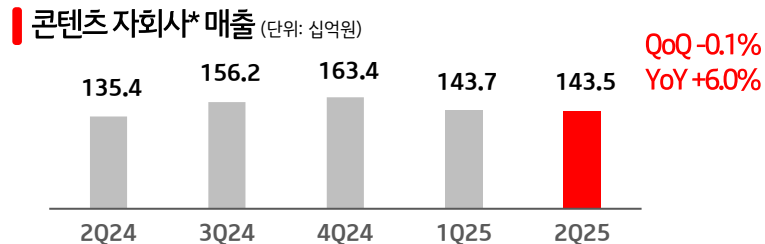
케이뱅크 실적

	2Q24	3Q24	4Q24	1Q25	2Q25	YoY
수신 (조원)	21.9	22.0	28.6	27.8	26.8	22.5%
여신 (조원)	15.7	16.2	16.3	16.9	17.4	10.8%
고객수 (만명)	1,147	1,205	1,274	1,363	1,413	23.2%

3-7 미디어/콘텐츠

kt스튜디오지니, kt밀리의서재 중심 매출 성장으로 콘텐츠 자회사 매출 YoY +6.0% 증가

2Q25 실적



'25년 전략

- 콘텐츠 제작/유통 포트폴리오 최적화/다각화
- AI 활용 통한 제작비 절감 및 흥행을 제고
- AI 에이전트 도입으로 고객 경험 개선 및 상생모델 구축

'25년 KT 오리지널 콘텐츠 제작 계획



'라이딩인생'
3월 기방영



'신병3'
4월 기방영



'당신의 맛'
5월 기방영



'금쪽같은 내스타'
2H 방영 예정



'착한 여자 부세미'
2H 방영 예정

연내 오리지널 콘텐츠
총 7편 공개 목표

*콘텐츠 자회사: 나스미디어, kt스튜디오지니(kt지니뮤직, 스토리위즈 등 포함)

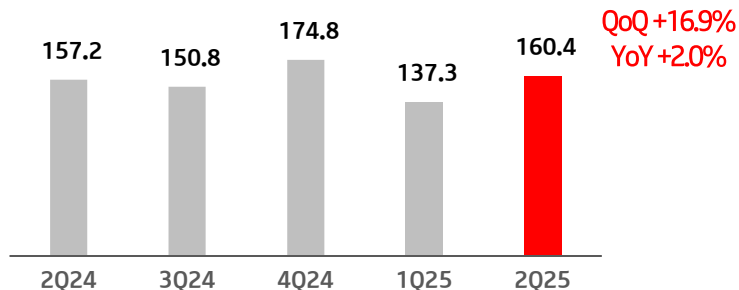
3-8 부동산

호텔 사업 성장과 신규 분양 프로젝트로 안정적인 매출 성장 기반 확보

kt estate

- 오피스·임대주택·호텔 등 다양한 자산 포트폴리오 구축
- 대전 인재개발원 분양 100% 완료(864세대)

kt estate 매출 (단위: 십억원)

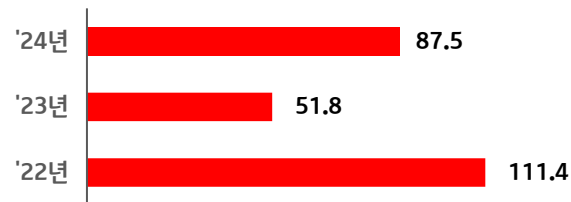


광진구 개발^{HCP}

- 광진구 개발 Project 공정 관리 강화
 - (APT) 롯데 이스트폴 631세대(6월말 기준 누적 입주율 91%)
 - (오피스텔/공공청사/리테일) 2분기 입주 완료
 - (호텔) 앰배서더 서울 풀만(8월 오픈)

부동산 처분이익

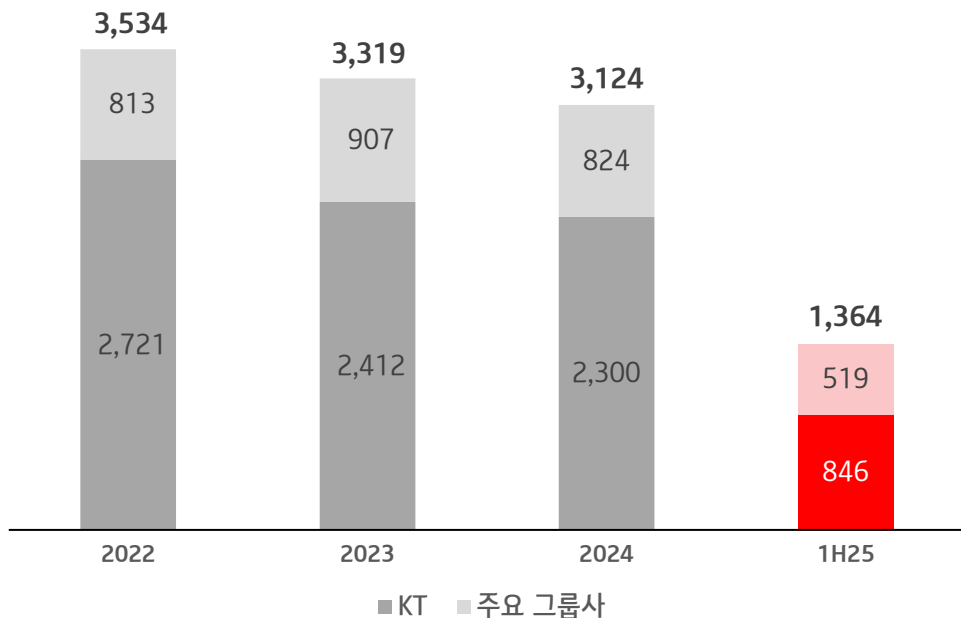
(부동산 매각 및 분양 이익 기준, 단위: 십억원)



3-9 CAPEX

'25년 2분기 누적 KT 별도 8,458억원 및 주요 그룹사 CAPEX 5,185억원 집행

(단위: 십억원)



■ 주요 그룹사 CAPEX

금융, 미디어, Cloud/DC, 부동산 등
주요 성장분야 그룹사

■ KT 별도 CAPEX

가입자망, 기간망, 기업통신 등

Contents

1 2Q25 Highlights

2 Corporate Value-Up Plan

3 Business Overview

4 Appendix

1 손익계산서

(단위: 십억원)

연결 기준	2Q24	3Q24	4Q24	1Q25	2Q25	별도 기준	2Q24	3Q24	4Q24	1Q25	2Q25
영업수익	6,546.4	6,654.6	6,575.6	6,845.1	7,427.4	영업수익	4,548.3	4,765.0	4,571.6	4,682.0	4,772.8
서비스수익	5,776.6	5,752.0	5,754.7	5,700.4	5,817.8	서비스수익	4,048.0	4,069.0	3,995.8	4,044.5	4,131.7
상품수익	769.8	902.7	820.9	1,144.7	1,609.6	단말수익	500.3	696.0	575.8	637.5	641.1
영업비용	6,052.4	6,190.5	7,230.7	6,156.3	6,412.6	영업비용	4,189.5	4,426.1	5,316.6	4,281.9	4,304.1
서비스비용	5,178.9	5,111.6	6,256.7	5,114.1	5,129.9	서비스비용	3,696.8	3,688.7	4,713.8	3,620.7	3,677.4
인건비	1,213.2	1,118.3	2,189.6	1,121.8	1,119.4	인건비	631.3	534.6	1,545.1	460.2	463.0
사업경비	2,708.3	2,692.6	2,791.2	2,655.8	2,639.7	사업경비	1,804.2	1,832.7	1,905.9	1,875.7	1,856.0
서비스구입비	656.6	699.8	667.5	738.4	755.8	서비스구입비	630.6	685.6	620.0	647.5	690.6
판매관리비	600.8	600.8	608.4	598.0	615.1	판매관리비	630.7	635.7	642.8	637.4	667.8
상품구입비	873.5	1,078.9	974.0	1,042.3	1,282.6	단말구입비	492.6	737.3	602.8	661.2	626.7
영업이익	494.0	464.1	-655.1	688.8	1,014.8	영업이익	358.8	338.9	-745.0	400.1	468.7
영업외손익	62.7	45.0	-354.9	23.1	-39.9	영업외손익	50.3	69.2	-134.5	48.2	-46.2
영업외수익	325.8	35.8	611.5	199.1	351.4	영업외수익	260.0	32.5	538.7	158.2	317.6
영업외비용	260.1	-11.1	969.7	167.9	407.1	영업외비용	209.7	-36.7	673.2	110.0	363.9
지분법손익	-3.0	-1.9	3.3	-8.2	15.7						
세전이익	556.7	509.1	-1,010.1	711.8	974.9	세전이익	409.2	408.0	-879.5	448.3	422.5
법인세비용	146.2	125.9	-240.4	145.0	241.6	법인세비용	94.7	98.2	-228.1	82.9	64.5
당기순이익	410.5	383.2	-769.6	566.8	733.3	당기순이익	314.5	309.8	-651.4	365.4	358.0
지배회사순이익	393.0	357.3	-655.6	539.8	687.9						
EBITDA	1,460.2	1,428.9	318.0	1,657.4	1,990.7	EBITDA	1,162.9	1,144.8	70.4	1,210.6	1,281.7
EBITDA Margin	22.3%	21.5%	4.8%	24.2%	26.8%	EBITDA Margin	25.6%	24.0%	1.5%	25.9%	26.9%

2 재무상태표

(단위: 십억원)

연결 기준	2Q24	3Q24	4Q24	1Q25	2Q25
자산	43,144.4	42,750.4	41,880.0	42,185.6	42,193.3
유동자산	15,175.2	15,197.0	14,251.9	14,458.5	14,385.4
현금및현금성자산	3,786.7	3,953.9	3,716.7	3,133.0	3,794.4
매출채권및기타채권	4,161.7	4,304.2	3,987.3	4,217.8	3,955.6
재고자산	964.0	903.2	940.2	853.9	443.9
기타유동자산	6,262.7	6,035.7	5,607.8	6,253.8	6,191.5
- 선급비용_계약원가	1,233.6	1,236.7	1,233.6	1,325.3	1,304.0
- 계약자산	611.1	625.6	577.4	597.9	744.2
비유동자산	27,969.2	27,553.4	27,628.0	27,727.1	27,808.0
매출채권및기타채권	398.4	357.0	381.8	336.3	378.3
유형자산	14,591.7	14,509.1	14,825.8	14,398.1	14,226.4
기타비유동자산	12,979.1	12,687.3	12,420.4	12,992.7	13,203.3
- 선급비용_계약원가	471.4	485.2	504.6	462.3	631.5
- 계약자산	226.3	225.3	223.4	208.3	146.1
부채	24,162.5	23,564.0	23,883.4	23,847.3	23,316.2
유동부채	14,095.2	14,644.5	13,874.7	13,134.6	12,123.5
매입채무및기타채무	8,052.3	7,712.9	7,394.8	6,952.5	7,077.7
차입금	3,595.0	4,358.7	3,904.8	3,649.1	2,934.3
기타유동부채	2,447.9	2,572.9	2,575.2	2,533.0	2,111.4
- 계약부채	231.2	230.6	226.4	244.1	330.3
비유동부채	10,067.3	8,919.5	10,008.7	10,712.7	11,192.7
매입채무및기타채무	556.1	573.4	578.4	372.4	383.7
차입금	6,555.6	5,409.9	6,615.9	7,520.5	7,815.9
기타비유동부채	2,955.4	2,936.2	2,814.3	2,819.9	2,933.2
- 계약부채	43.6	48.7	46.9	48.4	36.6
자본	18,981.9	19,186.4	17,996.5	18,338.3	18,877.1
이익잉여금	14,452.7	14,675.2	13,779.8	14,197.4	14,739.9

별도 기준	2Q24	3Q24	4Q24	1Q25	2Q25
자산	30,464.8	29,957.1	29,528.9	29,041.0	29,008.7
유동자산	7,451.7	7,447.7	6,892.6	7,016.3	7,022.2
현금및현금성자산	1,722.5	1,608.7	1,540.6	1,150.6	1,419.9
매출채권및기타채권	3,097.6	3,275.6	2,904.8	3,209.5	2,958.1
재고자산	404.1	264.6	224.7	190.2	166.7
기타유동자산	2,227.5	2,298.8	2,222.5	2,465.9	2,477.5
- 선급비용_계약원가	1,312.5	1,318.3	1,308.8	1,405.7	1,389.3
- 계약자산	548.6	542.0	521.1	521.4	667.8
비유동자산	23,013.1	22,509.4	22,636.3	22,024.7	21,986.5
매출채권및기타채권	321.1	278.2	309.1	241.1	278.9
유형자산	11,264.4	11,185.6	11,477.7	11,068.3	10,913.7
기타비유동자산	10,472.9	10,116.8	9,953.2	9,856.6	9,941.2
- 선급비용_계약원가	453.8	475.3	493.4	454.8	625.6
- 계약자산	204.1	201.7	198.2	182.3	116.1
부채	15,166.7	14,513.1	15,108.7	14,409.3	14,165.6
유동부채	7,315.1	8,074.9	7,633.2	7,265.4	7,074.7
매입채무및기타채무	4,694.7	4,421.5	4,585.8	4,258.8	4,459.9
차입금	1,789.5	2,860.3	2,434.2	2,263.0	1,895.4
기타유동부채	830.8	793.0	613.2	743.6	719.5
- 계약부채	206.9	210.5	208.4	217.8	204.8
비유동부채	7,851.6	6,438.2	7,475.5	7,144.0	7,090.9
매입채무및기타채무	1,063.8	1,010.2	979.4	672.0	666.8
차입금	5,675.7	4,290.7	5,437.7	5,417.6	5,184.4
기타비유동부채	1,112.0	1,137.3	1,058.4	1,054.4	1,239.7
- 계약부채	26.4	32.9	34.5	37.5	28.0
자본	15,298.1	15,444.1	14,420.2	14,631.7	14,843.1
이익잉여금	12,404.2	12,579.2	11,717.9	11,965.0	12,156.4

3 가입자

K-IFRS / 별도기준

무선 가입자 (단위 : 천명)	2Q24	3Q24	4Q24	1Q25	2Q25	QoQ	YoY
유지	24,904	25,199	26,132	26,445	27,491	4.0%	10.4%
- MNO	17,770	17,997	18,950	19,186	19,842	3.4%	11.7%
- MVNO	7,134	7,203	7,182	7,259	7,649	5.4%	7.2%
5G 휴대폰 ¹⁾	10,093	10,251	10,400	10,552	10,866	3.0%	7.7%
해지율 ²⁾	1.0%	1.0%	1.1%	1.0%	1.0%	-	-
ARPU (단위: 원)³⁾	34,507	34,560	34,567	34,856	35,236	1.1%	2.1%

주1) 5G 휴대폰 가입자수 : 과기부 가입자 통계기준 변경으로 '23년 1분기부터 소급적용 (5G 2nd Device 및 5G IoT 제외)

주2) 해지율 : MNO 기준(IoT 제외)

주3) ARPU = 무선수익* / 무선가입자**

* 무선수익(3G, LTE, 5G 포함): 음성 및 데이터 수익(가입비, 접속수익 제외), 부가서비스 수익(음성 및 데이터 부가상품), 매출할인(약정 및 결합할인 등) 등 포함

** 무선가입자: 과기부 가입자 통계 과금회선 분기평균 가입자 기준 (IoT/M2M 가입자 제외)

유선 가입자 (단위 : 천명)	2Q24	3Q24	4Q24	1Q25	2Q25	QoQ	YoY
Telephony	11,748	11,616	11,475	11,320	11,175	-1.3%	-4.9%
- PSTN	8,526	8,395	8,264	8,122	7,988	-1.6%	-6.3%
- VoIP	3,222	3,222	3,211	3,198	3,186	-0.4%	-1.1%
Broadband	9,899	9,928	9,956	9,984	10,073	0.9%	1.8%
IPTV (GTV+GTS)	9,423	9,440	9,449	9,438	9,490	0.6%	0.7%

※ 상기 IR 발표 가입자 산정 기준은 IPTV법에 따른 가입자 산정 기준과 상이함

- 과학기술정보통신부가 발표한 '24년 하반기(6개월 평균) KT 유료방송 가입자 수는 8,987,351명

kt